



Corporate Finance mit Focus auf kleine und mittelgrosse Transaktionen, seit bald 40 Jahren

- **Mergers & Acquisitions**
Kauf und Verkauf von Unternehmen, Management-Buy-In, Management-Buy-Out, Spin-off/Devestitionen
- **Wachstumsfinanzierungen**
Expansions- und Übernahmefinanzierungen
- **Investment – Management**
Management von Private Equity- und Real Estate-Beteiligungen für private und institutionelle Investoren

Bitte beachten Sie auch unsere Homepage:
www.remaco.com

Inhalt/Content

- **Wachstumsfinanzierung im Bereich Mobilfunk/**
Growth Financing in the Mobile Telecom Industry 1
- **Nachfolge, Verkauf Technologieunternehmen/**
Succession, sale Technology Company 3
- **Verkauf Lösungsanbieter im Bereich IT-Sicherheit/**
Sale Solution Provider IT Security Sector 3
- **Nachfolge Baunebengewerbe/**Succession Construction Supply Industry 4
- **Nachfolge Logistikdienstleister CH/**Succession Logistics Provider CH 4
- **Suchmandat erneuerbare Energien/**Search renewable Energies 4
- **Tochtergesellschaft der remaco erwirbt eine 20%-Beteiligung an Nexia (Schweiz) AG** 6
- **Unternehmenssteuerreform II** 7
- **Entwicklung der New Energies Invest AG** 8
- **M & A- und IPO-Märkte** 9

Angebot/Offer 255188

CH Wachstumsfinanzierung für einen innovativen Entwickler von Zusatzdiensten im Bereich Mobilfunk. Das Unternehmen im Wachstumsmarkt für Anwendungen in der Mobilfunktechnologie mit Holding in USA und operativer Gesellschaft in der Schweiz bietet Beteiligungsmöglichkeit in Höhe von US\$ 15 Mio. Mit einem einzigartigen Messaging Service sowie Voice over IP Service für GSM und Desktop Plattformen wird in 2008 ein Umsatz in Höhe von ca. US\$ 6.0 Mio. erwirtschaftet. Die Entwicklungen der Dienstleistungen sind im Begriff abgeschlossen zu werden, um einen ersten Release zu ermöglichen, und das Unternehmen hat die Frühfinanzierungsphase erfolgreich verlassen. Die Services sind aufgrund einer sehr effektiven über Anwendungen besonders günstig für den Endverbraucher. Diese Alleinstellungsmerkmale sind über Patente langfristig gesichert und eröffnen für Investoren aussergewöhnliche Entwicklungs- und Wachstumsmöglichkeiten im globalen Telekommunikationsmarkt. Die an der OTCBB notierte Holding mit einer Marktkapitalisierung von derzeit ca. US\$ 230 Mio. sieht sich für Mitarbeiter und Investoren als transparentes Unternehmen, welches in USGAAP rapportiert und regelmässig Quartalsberichte und Nachrichten nach SEC-Standard publiziert.

Growth Financing for an innovative developer of ancillary services in the mobile telecom industry. The firm, active in the growth market for mobile telecom technology applications is part of a holding entity in the USA with its operating company in Switzerland, and offers an investment opportunity of US\$ 15 m. Based on its unequalled messaging service as well as voice over IP service for GSM plus desktop platforms, revenues at the US\$ 6.0 m level are expected in 2008. Development of the services making a first release possible are about to be completed, and the company has successfully progressed beyond its early financing phase. In comparison to current conventional applications, the company's services are based on a highly effective transfer modus that is particularly cost-advantageous for the end user. These unique characteristics are protected by long term patents and present investors with extraordinary development and growth potential in the global telecommunications market. The holding entity is listed on the OTCBB with a present market capitalization of approximately US\$ 230 m and views itself for its employees and investors as a transparent company reporting on US GAAP basis plus regular quarterly accounts and news information in accordance with SEC standards.



Unsere aktuellen Angebote und Suchmandate richten sich alle vier Monate an Unternehmer und Schlüsselpersonen der Wirtschaft und sind für Interessierte kostenlos. Jedes Mandat wird von einem unserer Projektleiter direkt betreut. Ihre Anfrage erfolgt am besten mit dem Antworttalon des angedruckten Begleitbriefes. Für sonstige Informationen rufen Sie uns bitte an.

Our current M&A opportunities are addressed periodically and free of charge to entrepreneurs and leading personalities in the economy. Each mandate is handled directly by one of our project managers. For initial inquiries, please, return the coupon on the overleaf of the covering letter. For further information please call Remaco Merger.

Nos mandats d'acquisition et de transmission sont adressés tous les quatre mois à entrepreneurs, ainsi qu'à des opérateurs clés de l'économie. L'envoi est gratuit. Chaque mandat fait l'objet d'un traitement personnel par un de nos responsables de projet. Pour informations sur une offre, veuillez utiliser le talon réponse de la lettre d'envoi. Pour d'autres informations veuillez nous téléphoner.

remaco merger – Ihr Partner seit 1969



Pascal Böni, MBA, M.B.L.-HSG
Präsident des Verwaltungsrates

remaco merger
pascal.boeni@remaco.com



Fred Heinzelmann, MBA
Managing Partner

remaco merger basel
fred.heinzelmann@remaco.com



Georg Fankhauser, lic. rer. pol.
Partner

remaco merger basel
georg.fankhauser@remaco.com



Jean-Jacques Zwicky, Dr. sc. techn. ETH
Partner

remaco merger basel
jj.zwicky@remaco.com



Michael Hohn, dipl. Ing. ETH, MBA
Principal Private Equity

remaco merger basel
michael.hohn@remaco.com



Michael Mayer, Diplombetriebswirt FH
Consultant

remaco merger basel
michael.mayer@remaco.com



Andreas Brun, lic. rer. pol.
Consultant

remaco merger basel
andreas.brun@remaco.com



Maria Casile, lic. phil. I
Communication & Event Manager

remaco merger basel
maria.casile@remaco.com

Angebot/Offer 255183

CH **Nachfolgeregelung / Verkauf eines erfolgreichen und dynamischen Technologieunternehmens.**

Das als Systemintegrator erfolgreiche Unternehmen ist in den Bereichen Zutrittskontrollen und in der Prozessautomation von Infrastrukturanlagen aktiv. Die anfangs der Neunziger Jahre gegründete Aktiengesellschaft ist in der Nordschweiz domiziliert und beschäftigt über 40 Mitarbeiter. Das Unternehmen erwirtschaftet im laufenden Jahr einen Umsatz von über CHF 12 Mio. Die Produkte werden weltweit verkauft und eingesetzt. Mit dem kontinuierlichen Weiterausbau der Märkte kann beachtliches, heute noch brachliegendes Potential genutzt und ausgeschöpft werden. Dies umso mehr, als in den letzten beiden Jahren erhebliche Mittel in die Produktentwicklung geflossen sind. Das aktuelle Angebot entspricht dem neusten Stand der Technik und deckt die Kundenbedürfnisse ideal ab. Der Markterfolg ist klar erkennbar. Daher kann das Unternehmen mit einem beachtlichen Auftragsbestand und einer mittelfristig gesicherten Auslastung übernommen werden. Eine separate Veräusserung der beiden Unternehmensbereiche ist denkbar. Der Verkauf kann an einen industriellen Investor, der seine Produktpalette erweitern oder zusätzliche Märkte und/oder Segmente erschliessen will erfolgen. Ein Management Buy In (MBI) oder der Verkauf an einen Finanzinvestor sind ebenfalls denkbar. Die Gesamtheit der Aktien kann erworben werden. Der heutige Hauptaktionär und Geschäftsführer steht dem neuen Eigner auf Wunsch für einen zu definierenden Zeitraum zur Verfügung.

Succession/Sale of a Successful and Dynamic Technology Company. The company is a successful systems integrator in the fields of access control and automation of public infrastructures. Founded in the early nineties in Northern Switzerland, the company today achieves annual sales of more than CHF 12 m with a staff of over 40 people. Its products are distributed and in use worldwide. With a continuous expansion on many markets, the growth potential remains extensive, all the more as considerable means have been invested in new product development within the last two years. Its state-of-the-art products ideally respond to market demand. The company's success is reflected by a robust order backlog and a medium-term workload close to capacity. A separate sale of the company's two divisions can also be envisioned. This is an opportunity for an industrial investor seeking to diversify its offer, or to penetrate new markets or market segments. A

management buy-in or a sale to a financial investor are also possible. All shares are for sale. The majority share holder and general manager is available for assisting the new owners for a duration to be negotiated.

Angebot/Offer 255190

CH **Lösungsanbieter im Bereich IT-Sicherheit zu verkaufen.** Das Schweizer Beratungs- und Dienstleistungsunternehmen im Segment Informationssicherheit mit einem Jahresumsatz von rund CHF 12.0 Mio. und einem positiven Betriebsergebnis zählt zu den Pionieren auf seinem Gebiet. Die Firma hat ihre Dienstleistungen aufgeteilt in zwei Geschäftsbereiche: Einerseits werden erstklassige Security Awareness Programme sowie massgeschneiderte Security Beratungsleistungen angeboten, andererseits Reseller-Unterstützung und Beratung mit einem speziellen Service- und Produktportfolio von namhaften Technologien. In beiden Geschäftsbereichen setzt man auf individuell optimierte Lösungen, welche die IT-Sicherheit der Kunden substantiell erhöhen und kostenbewusst umgesetzt werden können, um einen nachhaltigen Mehrwert zu generieren. Aufgrund der guten Akzeptanz seiner Dienstleistungen kann das Unternehmen mittelfristig seine Marktposition weiter ausbauen.

Sale of a Solution Provider in the IT Security Sector. The Swiss advisory and service organisation in the information security segment, with annual turnover of approx. CHF 12.0 m and positive operating income, is one of the pioneers in its field. The firm has divided its operations into two business areas. Offered on the one hand are premium software awareness programs as well as tailored security advisory services, and on the other, reseller support and advisory with a specialised portfolio of services and products of well-known technologies. Both business areas focus on individually optimised solutions able to generate sustainable added value through their substantial increase in the IT security of clients and their cost-conscious implementation. Due to the favourable acceptance of its services, the company can further expand its market position over the medium term.

Angebot/Offer 255179

CH Nachfolgeregelung im Baunebengewerbe, Region Nordwestschweiz. Sehr gut etabliertes und am Markt erfolgreich positioniertes Unternehmen der Baunebenbranche sucht eine Lösung zur Regelung der Nachfolge. Der heutige Eigentümer und Geschäftsführer ist für eine Stabsübergabe bereit. Das in der Region Nordwestschweiz in seinem Tätigkeitsgebiet führende Unternehmen erzielt im Jahr 2007 einen Umsatz von über CHF 14 Mio. Der nachhaltig erwirtschaftete Cash Flow liegt bei ca. 20%. Das Potential für die erfolgreiche Weiterentwicklung des Geschäfts ist offensichtlich. Diese Perle eignet sich in erster Linie für Unternehmen, die Ihre Produkt-/Marktposition arrondieren oder mit einem zusätzlichen Angebot und/oder einer Marktregion zu ergänzen suchen. Das Unternehmen kann aber auch von einem solventen und umsetzungsstarken Macher weiterentwickelt werden.

Succession opportunity in construction supply industry, northwest region of Switzerland. Well established and successfully market-positioned firm in the construction supply industry seeks a solution toward its succession arrangements. The current owner and CEO is prepared to sell. The firm, which is active in the northwest region of Switzerland, is the leading company in its business segment with revenues of CHF 14 m anticipated in 2007. The level of sustainable cash flow generated approximates 20%. The potential for successful further growth of the business is evident. This jewel is particularly suitable for companies seeking to expand their product or market position or desiring a supplemental offering and/or market region. The firm can, however, also be further developed by a reliable and highly effective entrepreneur or self-made business owner.

Angebot/Offer 255189

CH Traditionsreicher Schweizer Logistikdienstleister sucht Nachfolge. Das traditionsreiche Familienunternehmen mit CHF 25 Mio. Umsatz bietet an seinen Standorten umfassende Logistikdienstleistungen an. Durch das Angebot von Transport-, Lager- und Verzollungslogistik ist das führende mittelständige Unternehmen in der Lage, die komplette Logistikkette aus einer Hand europaweit anzubieten. Das Unternehmen verfügt über erstklassige nationale und internationale Kunden sowie eine hohe Kundenbindung, welche sich aus der hohen Servicequalität und der langjährigen soliden Positionierung des

Unternehmens in seinen Nischen ergibt. Eigene LKWs bringen die Frachtgüter in die wichtigsten Wirtschaftsregionen in Westeuropa unter Einhaltung höchster Termintreue. Die regionale Fokussierung erlaubt eine optimale Ausschöpfung der Ladungskapazitäten im Im- und Export. Ein moderner Fuhrpark gewährleistet eine flächendeckende Abholung und Zustellung innerhalb der Schweiz. Eigene Lagerhallenkapazitäten bieten den Kunden Umschlags- und Ein- und Auslagerungsmöglichkeiten. Das Übernahmemodell dieses ISO zertifizierten Unternehmens ist verhandelbar.

Swiss Logistics Provider seeks Succession). The long-established family firm, with a turnover of CHF 25 m, offers comprehensive logistics services at its locations. Based on its competencies in transport, warehousing, and customs logistics, this leading medium-sized enterprise is able to provide a complete chain of one-stop logistics services throughout Europe. The firm serves top level national and international clients and has succeeded in a high customer retention. These result from its superior quality services and the solid position of the company within its niches over many years. An own fleet of trucks carry freight to the most significant economic regions in Western Europe under utmost adherence to delivery times. The regional focus allows an optimal efficiency in load capacities for import or export. A modern vehicle fleet ensures complete geographic coverage for pickups and deliveries all across Switzerland. Own warehousing capacities offer clients the benefits of goods handling as well as storage and removal options. The acquisition model for this ISO certified company is negotiable.

Suchmandat/Recherche/Search 255160

CH Schweizer Beteiligungsgesellschaft sucht im Bereich erneuerbarer Energien Beteiligungsmöglichkeiten. Der Investment Manager, der für eine bestehende Beteiligungsgesellschaft resp. Private Equity Fond sowie für neue im Aufbau befindlicher Fonds verantwortlich ist, sucht Private Equity Beteiligungen im Sektor Cleantech, besonders in den Bereichen Wasser, Energieeffizienz und Erneuerbare Energien (hier insbesondere Solar, Wind und Biomasse). Hierbei berücksichtigt er Anträge schwergewichtig aus Europa, Nordamerika und Indien sowie aus ausgesuchten Märkten im fernen Osten wie Korea, Taiwan, China und Australien. Das durch-

schnittliche Investitionsvolumen pro Objekt beträgt zwischen CHF 5.0 und 20.0 Mio. und soll zu einer namhaften Minderheits- oder Mehrheitsbeteiligung führen (d.h. Unternehmen mit einem geschätzten Wert zwischen CHF 20 bis 60 Mio.). Dabei sucht der Investment Manager schweremwichtig Beteiligungen in etablierten Firmen mit positivem Cash Flow, die aufgrund einer nachweislichen Wachstumschance Interesse an einem Partner haben, der neben einer Investition auch sein Netzwerk und Erfahrung einbringen kann. Es werden in speziellen Fällen auch Investitionen in Projekte berücksichtigt. Bedingung hierfür ist, dass das Projekt von einer Gesellschaft mit Erfolgsgeschichte in diesem Bereich entwickelt wird sowie eine überdurchschnittliche Eigenkapitalrendite verspricht. Beteiligungen sind als Lead- oder als Co-Investment denkbar. Mindestanforderung für eine erste Beurteilung im Rahmen des «Target Screenings» ist ein aktueller Business Plan inklusive Executive Summary.

Société financière suisse souhaite investir dans le secteur des énergies renouvelables. Le manager responsable d'une société de participation existante, respectivement d'un fonds de private equity et de plusieurs fonds de participation en cours de constitution, recherche des participations dans le secteur des technologies propres. Il s'intéresse en premier lieu au traitement des eaux, à l'efficacité énergétique et aux énergies renouvelables, particulièrement le solaire, les éoliennes et la biomasse. Les entreprises établies en Europe, Amérique du Nord, Inde et dans certains marchés asiatiques, comme la Corée, Taiwan et la Chine, ainsi que l'Australie auront la préférence. L'investissement moyen par objet sera compris entre CHF 5,0 et 20,0 millions et devra permettre une participation minoritaire substantielle ou alors majoritaire. Les participations concerneront donc des entreprises ayant une valeur de l'ordre de CHF 20 à 60 millions. L'investisseur cherche avant tout des participations dans des entreprises avec un cash flow positif, bien établies dans des marchés offrant de réelles chances de croissance, et qui souhaitent un partenaire apportant en plus du financement son réseau de relations et son expérience. Dans des cas spéciaux, des investissements dans des projets sont également envisageables, à condition que chaque projet soit supporté par une entreprise ayant déjà obtenu des succès dans le secteur en question et que le rendement prévisible de l'investissement soit supérieur à la moyenne. Les participations sont envisageables comme financement initial ou comme

partenariat. Pour un premier examen dans le cadre de la sélection préliminaire, l'investisseur demande au minimum un business plan actualisé avec un executive summary.

Swiss Investment Company Seeks Participations in the Field of Renewable Energies.

The investment manager of an existing private Equity Fund and several new investment funds in formation, seeks participations in the field of clean technologies, especially in water treatment, energy efficiency and renewable energies. In the latter, solar, wind power, and biomass energy will be preferred. The investor is especially looking for opportunities in Europe, North America and India, as well as selected far-eastern markets, including Korea, Taiwan and China, and Australia. The average investment will amount to CHF 5.0 to 20.0 million per case and should allow a tangible minority share, or a majority share, i.e. the targeted companies will have a value between CHF 20 and 60 million. The investor is primarily interested in companies with a positive cash flow looking for growth financing with a partner providing a strong network and business experience in addition to finance. In special cases, financing of projects may also be considered. A condition is that a project is developed by a company with a track record in the particular field of activity and the perspective of an above-average return on investment. Participations are possible as lead- or co-investments. The minimum requirement for participation in the initial target screening is a current business plan with an executive summary.

Tochtergesellschaft der Remaco Merger AG erwirbt eine 20%-Beteiligung an Nexia (Schweiz) AG.

Die Internationale Treuhand AG, Tochtergesellschaft der Remaco Merger AG, ist Mitglied von NEXIA International und hat per März 2008 eine 20%-Beteiligung an Nexia (Schweiz) AG erworben. Dieses Netzwerk verfügt über eine exzellente internationale Positionierung und rangiert in den für Wirtschaftsprüfung und Advisory Services relevanten League Tables global an neunter Stelle (hinter den grossen Anbietern wie PwC, E&Y, KPMG, Deloitte etc.).

In der Schweiz nimmt NEXIA zusammen mit der Internationalen Treuhand Gruppe den sechsten Rang ein. Wir werden mit NEXIA zusammen in der Schweiz an über 10 Standorten und mit über 200 mitarbeitenden Fachexperten verschiedener Provenienzen (Wirtschaftsprüfer, Steuerexperten, Treuhandexperten, Rechtsanwälte/Juristen und Ökonomen) bestens positioniert sein, um den zunehmend internationalen und komplexer werdenden Bedürfnissen unserer Kunden «aus einer Hand» gerecht zu werden. Die Internationale Treuhand Gruppe wird dabei schwerge- wichtig den Wirtschaftsraum Basel und Zürich abdecken. Herr Pascal Böni, Präsident des Verwaltungsrates und CEO unserer Gruppe wurde zum Vize-Präsidenten von Nexia (Schweiz) AG gewählt.

Mit diesen Neuerungen organisiert die Internation- ale Treuhand Gruppe ihre eigenen Revisions- dienstleistungen neu: Ab dem 1. April 2008 werden unsere Wirtschaftsprüfungsaktivitäten neu in der itag Wirtschaftsprüfung AG positioniert. Die Revisionsdienstleistungen werden aus der neuen Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, welche Mitglied der Schweizerischen Treuhandkammer sein wird, durch neue, bestens qualifizierte Wirtschaftsprüfer weitergeführt.

NEXIA INTERNATIONAL RANKING

GLOBAL

1. PricewaterhouseCoopers
2. Deloitte
3. Ernst & Young
4. KPMG
5. BDO International (1)
6. Grant Thornton International
7. RSM International
8. Baker Tilly International
9. **NEXIA International**
10. Horwarth International

SCHWEIZ

1. PricewaterhouseCoopers
 2. Ernst & Young
 3. KPMG
 4. Deloitte
 5. BDO Visura
 6. **NEXIA International***
 7. Baker Tilly International
 8. Horwarth International
 9. Alliot Group
 10. MGI
- * nach Zugang itag

Weitere Fachartikel der Internationalen Treuhand Gruppe finden Sie auf unserer **Homepage: www.itag.ch** unter News&Publikationen:



Unternehmenssteuerreform II

Mit der Abstimmung vom 24. Februar 2008 wurde die Unternehmenssteuerreform II angenommen und tritt per 1. Januar 2009, bzw. 2011 in Kraft. Sie stellt die logische Konsequenz und Fortsetzung der im Jahre 1997 umgesetzten Unternehmenssteuerreform I dar, welche vor allem den Standort für Schweizer Unternehmen attraktiver gestaltete. Die Unternehmenssteuerreform II ist besonders zugunsten der kleinen und mittleren Unternehmen ausgerichtet und sieht im Besonderen folgendes vor: Milderung der wirtschaftlichen Doppelbelastung (2009), Möglichkeit der Anrechnung der Gewinn- an die Kapitalsteuer bei den Kantonen (2009), Entlastung von Personengesellschaften in Übergangsphasen (2011).

Entlastung von Aktionären:

Milderung der wirtschaftlichen Doppelbelastung

Das Problem der wirtschaftlichen Doppelbelastung liegt darin, dass ein in der Unternehmung erwirtschafteter Gewinn zuerst auf Stufe der Unternehmung besteuert wird. Danach wird der ausgeschüttete Gewinn beim Eigentümer als Dividende ein zweites Mal besteuert. Die Reform mildert diese so genannte wirtschaftliche Doppelbelastung, neu unterliegen die Dividenden nur noch einer Teilbesteuerung. Die an eine natürliche Person ausgeschütteten Dividenden werden bei der direkten Bundessteuer nicht mehr voll besteuert, wenn diese Person mindestens zu 10% am Kapital beteiligt ist. Gehören die Aktien zum Privatvermögen, wird der ausgeschüttete Gewinn nur noch zu 60% besteuert, befinden sich die Aktien im Geschäftsvermögen sogar nur zu 50%. Die Kantone können auf Grund des Steuerharmonisierungsgesetzes die Doppelbelastung ebenfalls mildern. Eine Mehrheit der Kantone macht dies bereits oder hat es vorgesehen. Es ist in der Regel auch eine Mindestbeteiligung von 10% erforderlich. Die Erleichterung erfolgt teilweise über eine Reduktion des Steuersatzes.

Entlastung von Unternehmen:

Anrechnung der Kapitalsteuer

Unternehmen schulden dem Kanton auf dem steuerbaren Eigenkapital eine Kapitalsteuer. Diese ist auch geschuldet, wenn Verluste erlitten werden. Auf Stufe der direkten Bundessteuer wurde die Kapitalsteuer bereits im Zuge der Unternehmenssteuerreform I abgeschafft. Neu erhalten die Kantone mit der Unternehmenssteuerreform die Möglichkeit, die Gewinnsteuer an die Kapitalsteuer anzurechnen. Sie können somit insoweit auf die Kapitalsteuer verzichten, als auch eine Gewinnsteuer geschuldet ist. So kann Risikokapital entlastet und der Anreiz für Investitionstätigkeiten geschaffen werden.

Entlastung von Personengesellschaften

Steuerliche Regelungen behindern die Anpassung der Organisationsstruktur von Gewerbebetrieben. Insbesondere die Liquidation von Unternehmungen, die Ersatzbe-

schaffung von Anlagevermögen und die Übertragung von Liegenschaften verursachen grössere steuerliche Folgen. Auch hier schafft die Unternehmenssteuerreform II Erleichterungen.

Die Ersatzbeschaffung und die damit verbundene steuerfreie Übertragung allfälliger stiller Reserven waren bis anhin nur möglich, wenn ein gleicher Ersatz beschafft wird. Ein Lastwagen musste durch einen Lastwagen ersetzt werden. Neu ist eine Ersatzbeschaffung auch möglich, wenn der Ersatz einem anderen betrieblichen Zweck dient, also bspw. Büromobiliar anstelle des Lastwagens oder umgekehrt.

Die Betriebsaufgabe oder Liquidation einer Personenunternehmung sowie die Überführung von Aktiven des Betriebsvermögens ins Privatvermögen hatte bisher die steuerliche Abrechnung über die stillen Reserven und die Erfassung mit der Einkommenssteuer zur Folge. Neu wird bei der Geschäftsaufgabe oder -übergabe der Liquidationsgewinn tiefer besteuert. So wird die Übertragung eines Betriebes auf Nachfolger und damit die Weiterführung des Betriebes erleichtert. Steuererleichterungen in Form eines Steueraufschubes werden auch den Erben beim Tod eines Unternehmers gewährt.

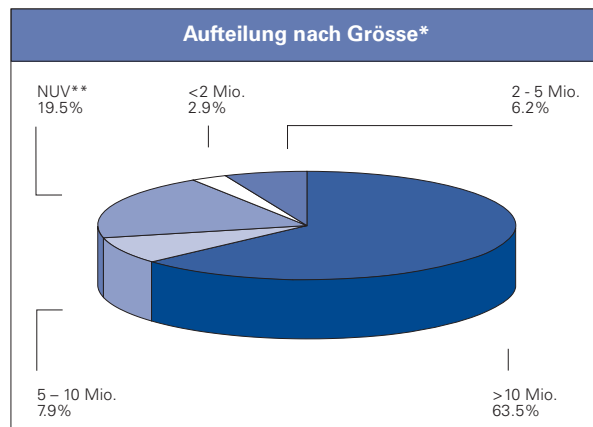
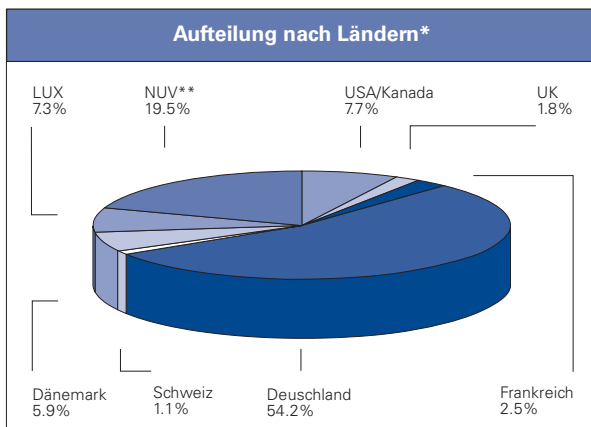
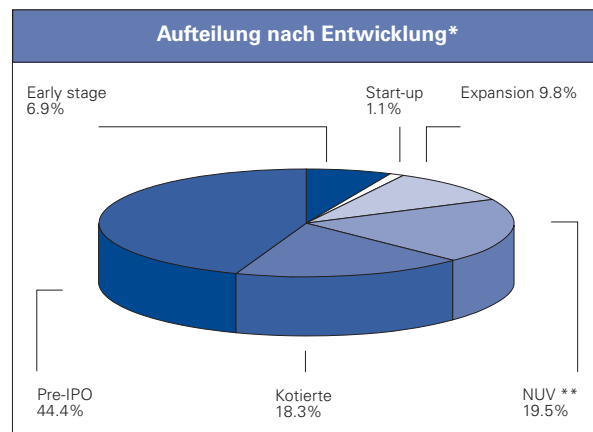
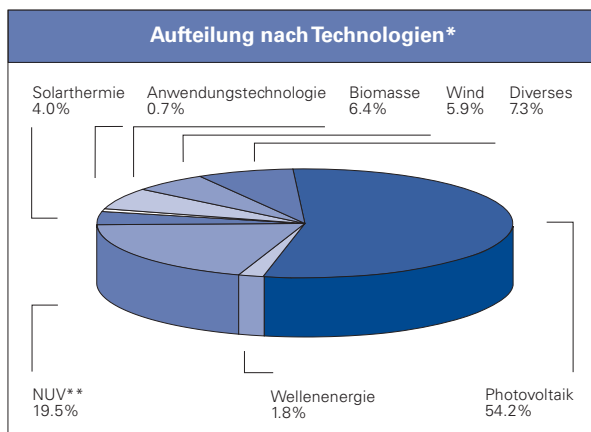
Bei Personenunternehmungen löst die Überführung von Grundstücken vom Geschäfts- ins Privatvermögen die Grundstückgewinnbesteuerung aus. In Zukunft ist dies nicht mehr der Fall. Ein Grundstücksgewinn muss neu erst versteuert werden, wenn das Grundstück tatsächlich verkauft wird. Dann liegt auch effektiv ein Erlös vor und Steuern werden damit erst erhoben, wenn das Geld fliesst.

Für weitere Auskünfte oder eine konkrete Beratung stehen Ihnen die Steuerberater der itag advisory services, Herr Michael Bächli Tel. ++41 61 319 51 88 und Herr Nicolas Gross Tel. ++41 61 319 51 86 gerne zur Verfügung.

Weiterhin gute Wertentwicklung bei New Energies Invest AG im ersten Quartal 2008.***

Der NAV pro Aktie hat sich im 1. Quartal um 14.85% auf CHF 413.74 gegenüber Ende 2007 ermässigt. Für die tiefere Bewertung sind einerseits die deutlich gesunkenen Kurse der kotierten Unternehmen sowie die Abwertungen aller Fremdwährungen gegenüber dem Schweizerfranken. So hat der EUR um rund 5% und der USD gar um 13% an Wert verloren. Die Bewertungen der Private Equity Beteiligungen wurden nicht verändert, da sich alle Unternehmen den Erwartungen entsprechend entwickeln. In der Berichtsperiode konnten die der Solarwatt gewährten Darlehen zu attraktiven Bedingungen in Aktien gewandelt werden. Die Beteiligungen wurden gegenüber Ende 2007 im Wesentlichen nicht verändert. Im Berichtsquartal wurde mit Hochdruck an der Investment-Pipeline gearbeitet, die einerseits den Ausbau einiger bestehender Beteiligungen vorsieht und andererseits neue Engagements umfasst. Nach Ablauf der Berichtsperiode wurde dementsprechend mit der Beteiligung an der australischen NEP Solar ein weiteres Investment getätigt. Das Unternehmen wird mit dem Bericht über das 2. Quartal ausführlich vorgestellt.

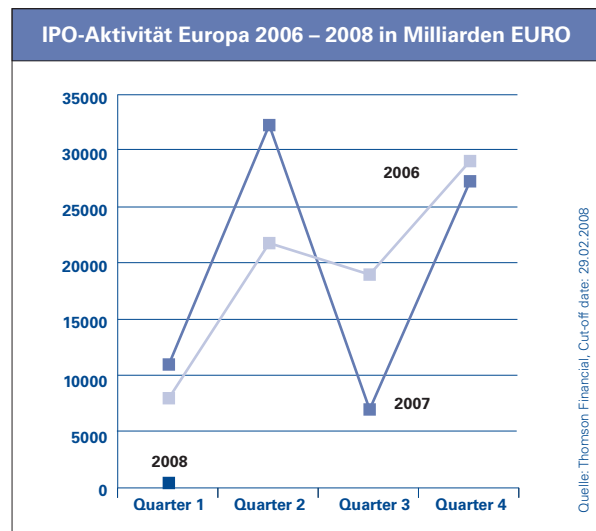
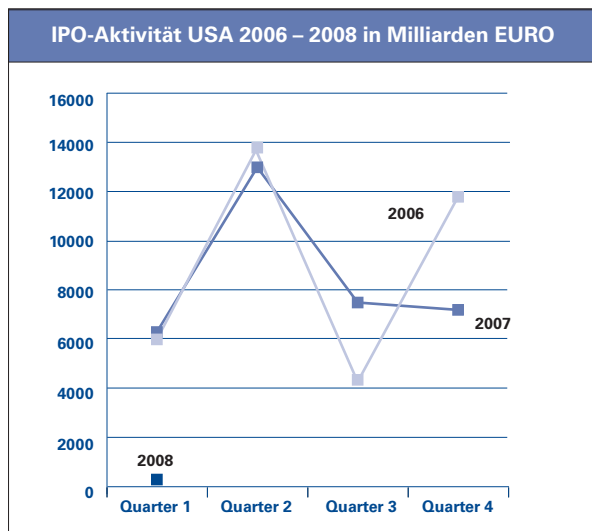
Weitere Informationen erhalten Sie über www.newenergies.ch oder durch Kontaktaufnahme mit unserem Herrn Georg Fankhauser. Tel. ++41 61 206 99 66.



* investiertes Kapital in % des Gesamtvermögens. ** NUV = Nettoumlaufvermögen exkl. kurzfristige Darlehen. *** NEI Quartalsbericht I/2008 (ungeprüft).

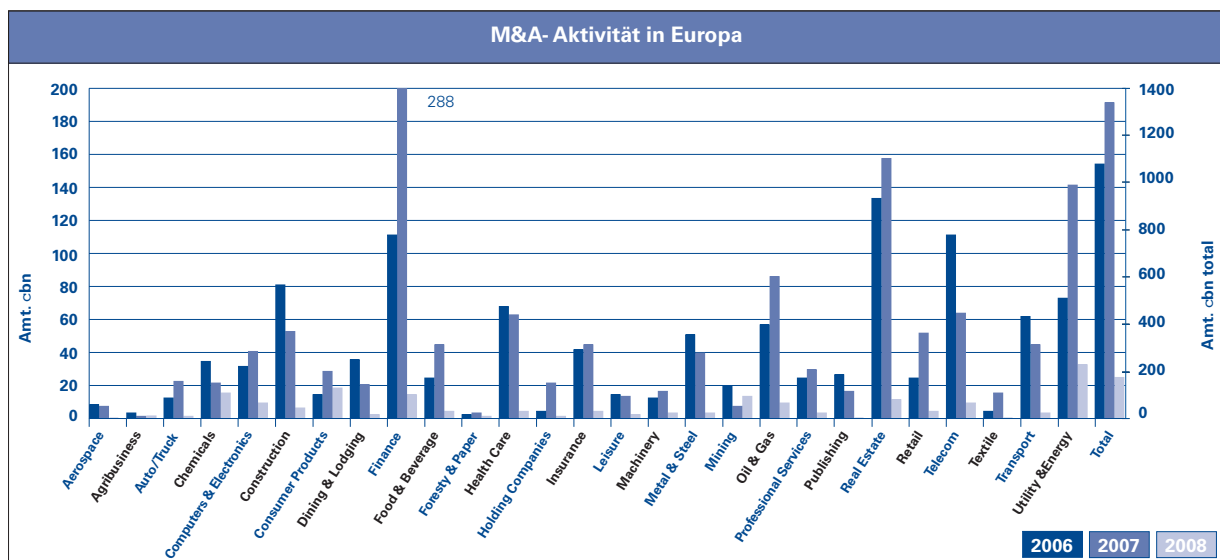
Stimmungsschwankung an den M&A- und IPO- Märkten Anfang 2008

Nach einem sehr erfolgreichen Jahr 2007 entwickeln sich die Umsätze an den M&A-Märkten zum Jahresanfang 2008 nur zögerlich.



Quelle: Thomson Financial, Cut-off date: 29.02.2008

Auch die IPO-Märkte in Europa wie in USA sind verhalten gestartet. In den ersten beiden Monaten haben in Europa nur 14 Unternehmen ein IPO gewagt mit einem Volumen von insgesamt ? 365 Mio. Dies entspricht lediglich 16.5% im Vergleich zu den ersten beiden Monaten des Vorjahres. Im amerikanischen IPO-Markt wurden sogar nur 6 IPOs umgesetzt in den ersten beiden Monaten 2008 zu einem Wert von insgesamt ? 81 Mio., was verglichen mit dem Vorjahreszeitraum um mehr als 80% tiefer liegt. Die Unsicherheiten an den globalen Finanzmärkten, ausgelöst durch die Immobilienkrise in den USA, haben auch die Aktivitäten an den IPO-Märkten in Europa und Amerika gedrosselt.



Quelle: Dealogic Cut-off date: 29.02.2008

Die überwältigende Stimmung an den M&A-Märkten wurde ebenfalls durch die Finanzmarktkrise gedämpft. Fremdfinanzierungen werden zunehmend schwieriger und die Finanzinstitute stellen weniger Darlehen zur Finanzierung von grösseren Deals zur Verfügung. Die Beteiligungsgesellschaften sind in der Beobachtungsposition und bis jetzt weniger aktiv als im Vorjahr. Dennoch konnten laut EVCA* die Branchen Energie mit ? 32 Mrd. Transaktionsvolumen und Konsum mit ? 18 Mrd. sowie Chemie mit ? 15 Mrd. recht hohe Werte verzeichnen. (Cut-off date: 29.02.2008).

Annual GDP Growth Forecasts in % (Februar 2008)		
	2008	2009
Euro Zone	1.7	1.8
UK	1.9	2.0
Denmark	1.6	1.8
Sweden	2.6	2.5
US	1.5	2.2
Switzerland*	2.1	2.0

Quelle: The Economist, 29.02.2008, *BAK

Die jüngsten Wirtschaftsprognosen für die wichtigsten Volkswirtschaften zeigen eine leichte Abschwächung des Wirtschaftswachstums für 2008 (Vgl. Abb. Annual GDP Growth Forecasts). Die ersten Prognosen für das kommende Jahr 2009 deuten speziell für USA wieder eine Stabilisierung an, welche auch dem europäischen Markt zu Gute kommen kann.

*) EVCA = European Private Equity & Venture Capital Association

**Für Informationen
betreffend unserer Projekte:**

Hauptsitz
Remaco Merger AG
Hirzbodenweg 103
Postfach 317
CH – 4020 Basel
Tel. +41(0)61 206 99 66
Fax +41(0)61 271 19 50
www.remaco.com
remaco@remaco.com

Member of SECA,
the Swiss Private Equity &
Corporate Finance Association

**Für Informationen
betreffend Advisory Services
und Wealth Management:**

Internationale Treuhand AG
Hirzbodenweg 103
Postfach 317
CH – 4020 Basel
Tel. +41(0)61 319 51 51
Fax +41(0)61 319 52 52
www.itag.ch
itag@itag.ch



persönlich, umfassend, unabhängig

Unsere Kunden geniessen die schönen Momente des Lebens. Sie wissen, dass wir uns seit bald 40 Jahren persönlich, umfassend und unabhängig für ihre Nachfolgeplanung und die Umsetzung der Nachfolgeregelung einsetzen:

Pragmatische Lösungen – Freiräume geniessen!

Wir freuen uns sehr, Ihnen unser **merger bulletin Nr. 98** zu überreichen. Übermitteln Sie uns ein E-Mail, Fax, schreiben Sie uns oder rufen Sie ganz einfach an, wenn Sie mehr über die in diesem Bulletin ausgeschrieben Projekte erfahren möchten. Remaco-Adressen und Namen der verantwortlichen Projektleiter finden Sie auf den Seiten 2 und 10 des Bulletins. Bitte notieren Sie für uns:

Ich möchte mich über folgende Angebote/
Gesuche informieren lassen

Informieren Sie mich über die Beratungs-
leistungen von Remaco

Korrigieren Sie meine Adresse

Nehmen Sie meine Adresse auf und senden
Sie mir in Zukunft das Bulletin elektronisch an
folgende E-Mail-Adresse:

Senden Sie mir kein Bulletin mehr

Ein Unternehmensverkauf/-kauf steht zur
Diskussion, kontaktieren Sie mich diskret unter:

Das Remaco-Team erwartet Ihre Reaktionen
mit Interesse.

Bitte informieren Sie mich über die Dienstleistun-
gen der Internationalen Treuhand Gruppe

It is with pleasure that we send you our **merger bulletin No. 98**. Contact us by e-mail, fax, mail or phone if you like to receive more information about any of the projects outlined in this Bulletin. You will find the remaco team on the second page and the addresses of Remaco on the page 10 of our Bulletin. Please tick or complete as appropriate:

I would like to know more about the following
Offers/Searches

Tell me about the Remaco counselling services

Correct my address

Send me the Remaco Bulletin at the following
e-mail-address:

Take me off the Bulletin mailing list

A company sale/acquisition is under discussion.
Please contact me discretely on:

The Remaco team looks forward to hearing
from you.

Tell me about the International Trust Group services

Nous avons le plaisir de vous remettre notre exemplaire du **merger remaco No 98**. Si vous désirez des renseignements plus précis sur les offres et demandes de cette édition, il suffit de nous contacter par E-mail, par fax, par correspondance, ou simplement par téléphone. Vous trouverez les noms des responsables en page 2 et les adresses Remaco en page 10 du bulletin. Nous vous prions de nous faire connaître vos souhaits:

J'aimerais être informé sur les demandes/
offres suivantes:

Informez-moi sur les prestations de Remaco

Veuillez corriger mon adresse

Veuillez m'envoyer votre Bulletin à mon
E-mail-Adresse suivante :

Ne m'envoyez plus votre Bulletin

Une cession/acquisition d'entreprise est envi-
sagée, veuillez me contacter discrètement sous :

L'équipe Remaco est à votre écoute!

Informez-moi sur les prestations de la Fiduciaire
Internationale



P.P.

CH-4002 Basel

merger bulletin

