



Corporate Finance mit Focus auf kleine und mittelgrosse Transaktionen, seit bald 40 Jahren

- **Mergers & Acquisitions**
Kauf und Verkauf von Unternehmen, Management-Buy-In, Management-Buy-Out, Spin-off/Devestitionen
- **Wachstumsfinanzierungen**
Expansions- und Übernahmefinanzierungen
- **Investment – Management**
Management von Private Equity- und Real Estate-Beteiligungen für private und institutionelle Investoren

Bitte beachten Sie auch unsere Homepage:
www.remaco.com

Inhalt/Content

- **Nachfolge, Verkauf Technologieunternehmen/**
Succession, sale technology company 1
- **Verkauf Edelstahlanlagenkomponenten/**
Sale Special Steel Components company 3
- **Verkauf Unternehmen im Fairen Handel/Sale Fair-Trade Company** 3
- **Nachfolge, Verkauf HR Firma/Succession, sale HR-Services Provider** 4
- **Wachstumsfinanzierung im Bereich Mobilfunk/**
Growth financing in the mobile telecom industry 4
- **Verkauf Rohstoffrecycling Unternehmen/Sale Metal Recycling Company** 5
- **Suchmandat erneuerbare Energien/Search renewable Energies** 5
- **Suchmandat Kommunikation und Sicherheit/**
Search communication & security 6
- **Entwicklung der New Energies Invest AG** 8
- **M & A- und IPO-Märkte** 9

Angebot/Offer 255183

CH Nachfolgeregelung/Verkauf eines erfolgreichen und dynamischen Technologieunternehmens.

Das als Systemintegrator erfolgreiche Unternehmen ist in den Bereichen Zutrittskontrollen und in der Prozessautomation von Infrastrukturanlagen aktiv. Die anfangs der Neunziger Jahre gegründete Aktiengesellschaft ist in der Nordschweiz domiziliert und beschäftigt über 40 Mitarbeiter. Das Unternehmen erwirtschaftet im laufenden Jahr einen Umsatz von über CHF 12 Mio. Die Produkte werden weltweit verkauft und eingesetzt. Mit dem kontinuierlichen Weiterausbau der Märkte kann beachtliches, heute noch brachliegendes Potential genutzt und ausgeschöpft werden. Dies umso mehr, als in den letzten beiden Jahren erhebliche Mittel in die Produktentwicklung geflossen sind. Das aktuelle Angebot entspricht dem neusten Stand der Technik und deckt die Kundenbedürfnisse ideal ab. Der Markterfolg ist klar erkennbar. Daher kann das Unternehmen mit einem beachtlichen Auftragsbestand und einer mittelfristig gesicherten Auslastung übernommen werden. Eine separate Veräusserung der beiden Unternehmensbereiche ist denkbar. Der Verkauf kann an einen industriellen Investor, der seine Produktpalette erweitern oder zusätzliche Märkte und/oder Segmente erschliessen will, erfolgen. Ein Management Buy In (MBI) oder der Verkauf an einen Finanzinvestor sind ebenfalls denkbar. Die Gesamtheit der Aktien

kann erworben werden. Der heutige Hauptaktionär und Geschäftsführer steht dem neuen Eigner auf Wunsch für einen zu definierenden Zeitraum zur Verfügung.

Succession/Sale of a Successful and Dynamic Technology Company.

The company is a successful systems integrator in the fields of access control and automation of public infrastructures. Founded in the early nineties in Northern Switzerland, the company today achieves annual sales of more than CHF 12 m with a staff of over 40 people. Its products are distributed and in use worldwide. With a continuous expansion on many markets, the growth potential remains extensive, all the more as considerable means have been invested in new product development within the last two years. Its state-of-the-art products ideally respond to market demand. The company's success is reflected by a robust order backlog and a medium-term workload close to capacity. A separate sale of the company's two divisions can also be envisioned. This is an opportunity for an industrial investor seeking to diversify its offer, or to penetrate new markets or market segments. A management buy-in or a sale to a financial investor are also possible. All shares are for sale. The majority share holder and general manager is available for assisting the new owners for a duration to be negotiated.



Unsere aktuellen Angebote und Suchmandate richten sich alle vier Monate an Unternehmer und Schlüsselpersonen der Wirtschaft und sind für Interessierte kostenlos. Jedes Mandat wird von einem unserer Projektleiter direkt betreut. Ihre Anfrage erfolgt am besten mit dem Antworttalon des angedruckten Begleitbriefes. Für sonstige Informationen rufen Sie uns bitte an.

Our current M&A opportunities are addressed periodically and free of charge to entrepreneurs and leading personalities in the economy. Each mandate is handled directly by one of our project managers. For initial inquiries, please, return the coupon on the overleaf of the covering letter. For further information please call Remaco Merger.

Nos mandats d'acquisition et de transmission sont adressés tous les quatre mois à entrepreneurs, ainsi qu'à des opérateurs clés de l'économie. L'envoi est gratuit. Chaque mandat fait l'objet d'un traitement personnel par un de nos responsables de projet. Pour informations sur une offre, veuillez utiliser le talon réponse de la lettre d'envoi. Pour d'autres informations veuillez nous téléphoner.

remaco merger – Ihr Partner seit 1969



Pascal Böni, MBA, M.B.L.-HSG
Präsident des Verwaltungsrates

remaco merger
pascal.boeni@remaco.com



Fred Heinzelmann, MBA
Managing Partner

remaco merger basel
fred.heinzelmann@remaco.com



Georg Fankhauser, lic. rer. pol.
Partner

remaco merger basel
georg.fankhauser@remaco.com



Jean-Jacques Zwicky, Dr. sc. techn. ETH
Partner

remaco merger basel
jj.zwicky@remaco.com



Mark B. Jaeger, dipl. Architekt ETH, MBA
Partner

remaco merger basel
mark-b.jaeger@remaco.com



Michael Hohn, dipl. Ing. ETH, MBA
Senior Consultant

remaco merger basel
michael.hohn@remaco.com



Michael Mayer, Diplombetriebswirt FH
Consultant

remaco merger basel
michael.mayer@remaco.com



Andreas Brun, lic. rer. pol.
Consultant

remaco merger basel
andreas.brun@remaco.com



Maria Casile, lic. phil. I
Communication & Event Manager

remaco merger basel
maria.casile@remaco.com

Angebot/Offer/Offre 255175

- CH Unternehmen in der Herstellung von Edelstahl-anlagenkomponenten im deutschsprachigen Europa zu verkaufen.** Das solide Unternehmen erzielt einen Umsatz von ca. € 24 Mio. bei attraktivem Unternehmensgewinn. Die hochwertigen Produkte, die durch eigens entwickelte, innovative Produktionsverfahren hergestellt werden, finden Einsatz in Produktionsanlagen der Lebensmittel-, Chemie- und Pharmaindustrie sowie in Armaturenwerken in Europa und den USA. Neben dem Hauptgeschäft werden zusätzliche Geschäftsfelder erschlossen sowie ein weiterer Fertigungsstandort errichtet. Aufgrund des stetig modernisierten Maschinenparks, langjährigem Erfolgsausweis und beständiger Kundenbeziehungen hat sich das Unternehmen eine hervorragende Marktstellung aufgebaut. Die Firma verfügt über ein eigenes Werksgelände mit Immobilien, die je nach Konstellation erworben werden können. Im Zuge der Nachfolgeplanung wird ein vollständiger Verkauf bevorzugt. Das derzeitige Management steht dem Unternehmen weiterhin zur Verfügung. Das Übernahmemodell ist Verhandlungssache.

Company Producing Special Steel Components in German-Speaking Europe. This solid venture generates a yearly turnover of some € 24 mio. with a substantial profit. Its high-value components, produced with specially developed innovative procedures, are used in plant equipment of the food, chemical and pharmaceutical industries in Europe and the USA, as well as in the production of fittings. In addition to its core business, the company has accessory activities and is building a new production site. A constantly renewed machine park, successful products and close customer relations secure a strong position in its market for this company. Its own production site with buildings is also offered for sale. A complete takeover is preferred for this transaction for successional reasons. The current management remains at the disposal of the buyer. The takeover mode is to be negotiated.

Vente d'une entreprise produisant des composants en aciers spéciaux en Europe germanophone. Cette entreprise solide réalise un chiffre d'affaires d'environ € 24 mio. et un bénéfice substantiel. Ses produits de haute valeur ajoutée, fabriqués par des procédés novateurs spécialement développés, sont utilisés dans les installations de production des industries alimentaire, chimique et pharmaceutique, ainsi que dans la production d'armatures en Europe et aux USA. En plus de son activité principale, la

société poursuit des activités accessoires et construit un nouveau site de production. Sur la base d'un parc de machines constamment renouvelé, de la qualité de ses produits et de relations suivies avec sa clientèle, la société jouit d'une forte position sur son marché. Elle dispose de son propre terrain avec des immeubles pouvant être inclus dans la reprise selon entente. Une reprise complète serait la solution préférée dans le cadre du règlement successoral à l'origine de cette transaction. La direction actuelle restera à disposition des repreneurs et le mode de reprise est à négocier.

Angebot/Offer/Offre 255186

- CH Die in der Schweiz führende Spezialistin für Fairen Handel erweitert den Kreis ihrer Aktionäre.** Im Rahmen einer Kapitalerhöhung sind insgesamt noch ca. 29 % bei institutionellen und privaten Finanzinvestoren sowie bei Firmen und mit dem Thema Lebensmittel und fairer Handel verbundenen Organisationen zu platzieren. Das konsequent nachhaltig ausgerichtete Unternehmen ist professionell aufgestellt und geführt, verzeichnet ein starkes Umsatzwachstum und arbeitet mit Gewinn. Die Ausschüttung einer angemessenen Dividende sowie die mittelfristige Handelbarkeit der Aktien werden angestrebt.

Leading Swiss Fair-Trade Company Offers Shares to New Investors. In the course of a share capital increase, the company seeks to place about 29 percent of new shares with institutional and private investors, as well as companies or organizations with activities related to fair trade in the food sector. Fully committed to sustainable development, the company is professionally organized and managed. It achieves strong growth and is profitable. Midterm goals include payment of appropriate dividends and free tradability of its shares.

Société suisse spécialisée dans le commerce équitable souhaite élargir le cercle de ses actionnaires. La société cherche à placer environ 29 pourcent d'une augmentation de capital auprès d'investisseurs financiers institutionnels ou privés, ainsi qu'auprès d'entreprises et organisations en relation avec le commerce alimentaire équitable. Entièrement alignée sur le développement durable, la société est professionnellement organisée et gérée. Elle est profitable et son chiffre d'affaires est en forte croissance. Le versement d'un dividende approprié et le libre commerce de ses actions sont des objectifs à moyen terme.

Angebot/Offer 255180

CH **Nachfolgeregelung/Verkauf einer profitablen HR Firma (Temporärstellen- und Dauerstellen).**

Dieses Unternehmen im Bereich Human Resources (zertifiziert nach internationalem Standard) ist durch mehrere Filialen hauptsächlich im deutschsprachigen Wirtschaftsgebiet der Schweiz vertreten. Die weitere Expansion ist geplant. Die Firma weist ein kontinuierliches Wachstum mit einem jährlichen Umsatz von derzeit ca. CHF 40 Mio. aus. Zu den Kunden gehören international tätige Konzerne ebenso wie bekannte Schweizer KMU und Grossunternehmen mit breiter Branchendiversifizierung. Der Umsatz wird hauptsächlich im Temporärstellenbereich, ergänzt durch die Vermittlung von Dauer- und Kaderstellen, erzielt. Das Unternehmen ist dank der niedrigen Fixkostenstruktur sehr profitabel. Das Geschäft ist für einen nationalen oder internationalen Interessenten, welcher den Einstieg in den Schweizer Markt anstrebt, oder das Netzwerk und Kontakte des Unternehmens sucht, vorzüglich geeignet. Nach erfolgreichen Jahren in der Branche suchen die Eigentümer nun eine neue Herausforderung und sind auf eine Nachfolgeregelung vorbereitet. Ein Verkauf an einen passenden Investor oder eine Investorengruppe wäre ebenfalls denkbar.

Succession/sale of a profitable provider of HR-Services (temporary and permanent placements).

This human resources firm (certified per international standards) operates several office locations within the German-speaking economic area of Switzerland. Further regional expansion is planned. The company exhibits rapid growth with current annual revenues of approx. CHF 40 m. Clients of the company include internationally active firms, well known Swiss SMEs and large corporations across a range of industries. Revenues are generated through a main presence in the relatively stable temporary agency business, plus a permanent and mid-management placement segment. Due to its lean fixed cost structure, the company is highly profitable. Beyond favourable financial returns, the business could be well suited for a domestic or international buyer interested in a viable Swiss market position for an own entry or expansion through the proven expertise, network and contacts offered. After years of success in the industry, the owners are now seeking a new challenge. A sale to an appropriate investor or investor group would also be open to discussion.

Angebot/Offer 255188

CH **Wachstumsfinanzierung für einen innovativen Entwickler von Zusatzdiensten im Bereich Mobilfunk.**

Das Unternehmen im Wachstumsmarkt für Anwendungen in der Mobilfunktechnologie mit Holding in USA und operativer Gesellschaft in der Schweiz bietet Beteiligungsmöglichkeit in Höhe von US\$ 15 Mio. Mit einem einzigartigen Messaging Service sowie Voice over IP Service für GSM und Desktop Plattformen wird in 2008 ein Umsatz in Höhe von ca. US\$ 6.0 Mio. erwirtschaftet. Die Entwicklungen der Dienstleistungen sind im Begriff abgeschlossen zu werden, um einen ersten Release zu ermöglichen, und das Unternehmen hat die Frühfinanzierungsphase erfolgreich verlassen. Die Services sind aufgrund einer sehr effektiven Übertragungsart gegenüber derzeitigen konventionellen Anwendungen besonders günstig für den Endverbraucher. Diese Alleinstellungsmerkmale sind über Patente langfristig gesichert und eröffnen für Investoren aussergewöhnliche Entwicklungs- und Wachstumsmöglichkeiten im globalen Telekommunikationsmarkt. Die an der OTCBB notierte Holding mit einer Marktkapitalisierung von derzeit ca. US\$ 230 Mio. sieht sich für Mitarbeiter und Investoren als transparentes Unternehmen, welches in USGAAP rapportiert und regelmässig Quartalsberichte und Nachrichten nach SEC-Standard publiziert.

Growth Financing for an innovative developer of ancillary services in the mobile telecom industry.

The firm, active in the growth market for mobile telecom technology applications is part of a holding entity in the USA with its operating company in Switzerland, and offers an investment opportunity of US\$ 15 m. Based on its unequalled messaging service as well as voice over IP service for GSM plus desktop platforms, revenues at the US\$ 6.0 m level are expected in 2008. Development of the services making a first release possible are about to be completed, and the company has successfully progressed beyond its early financing phase. In comparison to current conventional applications, the company's services are based on a highly effective transfer modus that is particularly cost-advantageous for the end user. These unique characteristics are protected by long term patents and present investors with extraordinary development and growth potential in the global telecommunications market. The holding entity is listed on the OTCBB with a present market capitalization of approx. US\$ 230 m and views itself for its employees and inves-

tors as a transparent company reporting on US GAAP basis plus regular quarterly accounts and news information in accordance with SEC standards.

Angebot/Offer/Offre 255176

CH Verkauf eines Unternehmens im Bereich metallisches Rohstoffrecycling (deutschsprachiges Europa). Das Unternehmen im Bereich metallisches Rohstoffrecycling erwirtschaftet mit patentierter Technologie einen Umsatz von ca. € 10 Mio. Das Unternehmen ist aus Nachfolgegründen zu veräussern. Unter Einsatz moderner Rückgewinnungsanlagen wird ein hochwertiger Rohstoff gewonnen, der über Rahmenverträge an verschiedene Firmen in diverse europäische Länder verkauft wird. Das gut etablierte Unternehmen ist in seinem Aktionsradius konkurrenzlos und erwirtschaftet einen äusserst attraktiven Unternehmensertrag. Das eigene Firmengelände inklusive Immobilie kann je nach Konstellation mit-erworben werden.

Company Active in Metal Recycling for Sale (German-Speaking Europe). This company achieving yearly sales of € 10 million in metal recycling with a proprietary procedure is sold for successional reasons. Its state-of-the-art recycling plant is extracting valuable raw material from metal waste. The production is sold in various European countries under long-term contracts. The well-established company has no direct competition within its market reach and is highly profitable. The fully-owned industrial estate with buildings may also be purchased, depending on the chosen takeover mode.

Cession d'une entreprise de recyclage de matières métalliques (Europe germanophone). L'entreprise active dans le secteur du recyclage de matières métalliques réalise un chiffre d'affaires de l'ordre de € 10 millions au moyen d'un procédé breveté. Elle est à céder pour raison de succession. La société extrait une matière première de haute valeur dans ses installations de recyclage modernes et vend sa production à des utilisateurs établis dans divers pays européens dans le cadre de contrats de longue durée. Bien implantée dans son marché, l'entreprise n'a pas de concurrence directe dans son rayon d'action et réalise un bénéfice substantiel. Le terrain et les bâtiments peuvent être repris avec l'entreprise selon entente.

Suchmandat/Search/Recherche 255160

CH Schweizer Beteiligungsgesellschaft sucht im Bereich erneuerbarer Energien Beteiligungsmöglichkeiten. Der Investment Manager, der für eine bestehende Beteiligungsgesellschaft resp. Private Equity Fond sowie für neue im Aufbau befindliche Fonds verantwortlich ist, sucht Private Equity Beteiligungen im Sektor Cleantech, besonders in den Bereichen Wasser, Energieeffizienz und Erneuerbare Energien (hier insbesondere Solar, Wind und Biomasse). Hierbei berücksichtigt er Anträge schwergewichtig aus Europa, Nordamerika und Indien sowie aus ausgesuchten Märkten im fernen Osten wie Korea, Taiwan, China und Australien. Das durchschnittliche Investitionsvolumen pro Objekt beträgt zwischen CHF 5.0 und 20.0 Mio. und soll zu einer namhaften Minderheits- oder Mehrheitsbeteiligung führen (d.h. Unternehmen mit einem geschätzten Wert zwischen CHF 20 bis 60 Mio.). Dabei sucht der Investment Manager schwergewichtig Beteiligungen in etablierten Firmen mit positivem Cash Flow, die aufgrund einer nachweislichen Wachstumschance Interesse an einem Partner haben, der neben einer Investition auch sein Netzwerk und seine Erfahrung einbringen kann. Es werden in speziellen Fällen auch Investitionen in Projekte berücksichtigt. Bedingung hierfür ist, dass das Projekt von einer Gesellschaft mit Erfolgsgeschichte in diesem Bereich entwickelt wird sowie eine überdurchschnittliche Eigenkapitalrendite verspricht. Beteiligungen sind als Lead- oder als Co-Investment denkbar. Mindestanforderung für eine erste Beurteilung im Rahmen des «Target Screenings» ist ein aktueller Business Plan inklusive Executive Summary.

Swiss Investment Company Seeks Participations in the Field of Renewable Energies. The investment manager of an existing private Equity Fund and several new investment funds in formation, seeks participations in the field of clean technologies, especially in water treatment, energy efficiency and renewable energies. In the latter, solar, wind power, and biomass energy will be preferred. The investor is especially looking for opportunities in Europe, North America and India, as well as selected far-eastern markets, including Korea, Taiwan and China, and Australia. The average investment will amount to CHF 5.0 to 20.0 m per case and should allow a tangible minority share, or a majority share, i.e. the targeted companies will have a value between CHF 20 and 60 m. The investor is primarily interested in companies with a positive cash flow looking for growth financing with a partner providing a strong network and business

experience in addition to finance. In special cases, financing of projects may also be considered. A condition is that a project is developed by a company with a track record in the particular field of activity and the perspective of an above-average return on investment. Participations are possible as lead- or co-investments. The minimum requirement for participation in the initial target screening is a current business plan with an executive summary.

Société financière suisse souhaite investir dans le secteur des énergies renouvelables. Le manager responsable d'une société de participation existante, respectivement d'un fonds de private equity et de plusieurs fonds de participation en cours de constitution, recherche des participations dans le secteur des technologies propres. Il s'intéresse en premier lieu au traitement des eaux, à l'efficacité énergétique et aux énergies renouvelables, particulièrement le solaire, les éoliennes et la biomasse. Les entreprises établies en Europe, Amérique du Nord, Inde et dans certains marchés asiatiques, comme la Corée, Taiwan et la Chine, ainsi que l'Australie auront la préférence. L'investissement moyen par objet sera compris entre CHF 5,0 et 20,0 mio. et devra permettre une participation minoritaire substantielle ou alors majoritaire. Les participations concerneront donc des entreprises ayant une valeur de l'ordre de CHF 20 à 60 mio. L'investisseur cherche avant tout des participations dans des entreprises avec un cash flow positif, bien établies dans des marchés offrant de réelles chances de croissance, et qui souhaitent un partenaire apportant en plus du financement son réseau de relations et son expérience. Dans des cas spéciaux, des investissements dans des projets sont également envisageables, à condition que chaque projet soit supporté par une entreprise ayant déjà obtenu des succès dans le secteur en question et que le rendement prévisible de l'investissement soit supérieur à la moyenne. Les participations sont envisageables comme financement initial ou comme partenariat. Pour un premier examen dans le cadre de la sélection préliminaire, l'investisseur demande au minimum un business plan actualisé avec un executive summary

Suchmandat/Recherche 255 182

CH Erfolgreiches Unternehmen sucht Expansion durch externes Wachstum. Ein erfolgreiches Unternehmen mit breiter Schweizer Firmenkunden Basis und mehreren Niederlassungen im Marktsegment Kommunikations-/Sicherheitsprodukte und dazugehörige Gesamtlösungen will ein nachhaltiges zwei-

tes Standbein aufbauen. Als Basis und Kern für diese Diversifikation suchen die unternehmerischen Eigner eine wesentliche Beteiligung oder eine vollständige Übernahme. Zu den möglichen Segmenten gehören u.a. Daten- und/oder Sprachübertragung, Sicherheitstechnik, integrierte Video Überwachungs-Systeme und Netzwerke sowie verwandte Segmente. Auch spezialisierte Service Providers oder Infrastrukturbetreiber werden in Betracht gezogen. Zu den Leistungen können Engineering, Service oder Infrastruktur Reparatur gehören. Von primärem Interesse sind Nischen-Players (auch Handel) in Märkten mit Wachstumspotential mit Sitz in der Schweiz die eine Nachfolgeregelung anstreben oder strategische Allianzen suchen. Auch denkbar sind späte Start-Ups, bei welchen eine grössere Struktur zum Wachsen notwendig wird oder kleine Spin-Offs. Management Kapazität ist vorhanden. Die Transaktion Zielgrösse liegt zwischen CHF 3.0 und 5.0 Mio. für eine 100%ige Übernahme. Das detaillierte Transaktionsmodell und das Einbinden der aktuellen Schlüsselpersonen in die Diversifikations-Strategie sind Bestandteil der Verhandlungen.

Une entreprise prospère vise l'expansion par la croissance externe. Une société du secteur des équipements de communication et de sécurité, y compris des solutions intégrées, bien introduite auprès d'une clientèle d'entreprises suisses et disposant de plusieurs succursales, cherche à créer une deuxième base de clientèle dans un marché apparenté. Les entrepreneurs responsables de la société cherchent une participation substantielle ou une reprise complète comme noyau de leur expansion. Les secteurs de marché envisagés comprennent la transmission de données ou de communications verbales, la technique de sécurité, les systèmes intégrés de surveillance par vidéo, les réseaux de télécommunication ainsi que les services providers spécialisés et les opérateurs d'infrastructures. L'ingénierie, la maintenance ou la réparation d'infrastructures pourraient faire partie des prestations. L'intérêt principal va aux entreprises ayant leur siège en Suisse et occupant un créneau bien défini dans un marché à potentiel de croissance. La reprise pourra se faire dans le cadre d'une succession ou d'une alliance stratégique. Une start-up ayant besoin d'une structure plus grande pour poursuivre sa croissance, ou une cession d'activité entrent également en ligne de compte. L'acheteur dispose de capacités de management suffisantes pour la reprise. La transaction envisagée se situe entre CHF 3,0 et 5,0 mio. en cas de reprise complète. Les détails de la transaction et l'engagement du personnel clé dans la stratégie d'expansion feront l'objet de négociations.



persönlich, umfassend, unabhängig

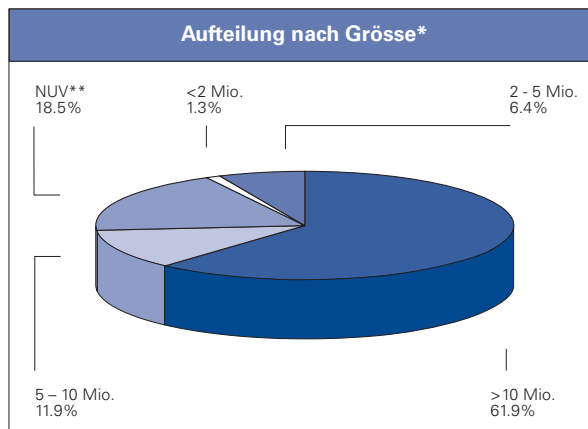
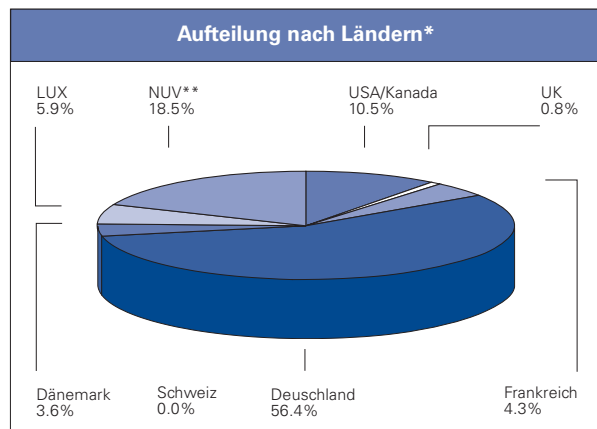
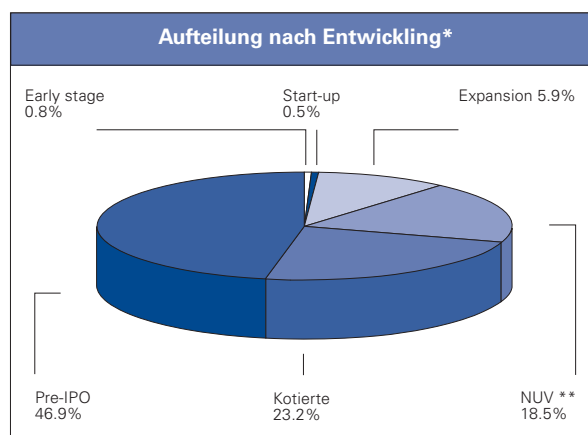
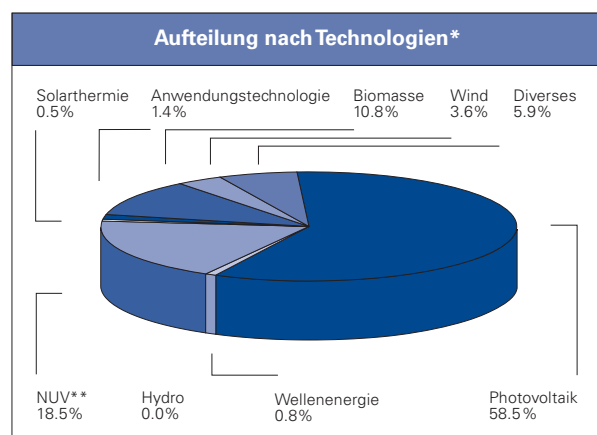
Unsere Kunden geniessen die schönen Momente des Lebens. Sie wissen, dass wir uns seit bald 40 Jahren persönlich, umfassend und unabhängig für ihre Nachfolgeplanung und die Umsetzung der Nachfolgeregelung einsetzen:

Pragmatische Lösungen – Freiräume geniessen!

Weiterhin gute Wertentwicklung bei New Energies Invest AG im dritten Quartal 2007.***

Der NAV hat sich im 3. Quartal leicht von CHF 465.58 auf CHF 460.23 reduziert, weist aber für das Gesamtjahr 2007 immer noch einen Zuwachs von fast 12% auf. Für die tiefere Bewertung sind überwiegend die beiden Abschreibungen der Beteiligungen an RES/SP Solarprojekt sowie Dasag verantwortlich. Zudem hat sich die Abwertung des USD leicht negativ auf die Performance ausgewirkt. Erfreulich entwickeln sich dagegen die kotierten Beteiligungen an Sunpower, Xantrex sowie Bionersis, dies nach dem erfolgreichen Börsengang im Juli dieses Jahres. In der Berichtsperiode wurde einerseits die Beteiligung an Sunpower in steigende Kurse weiter reduziert und damit das titelspezifische Risiko abgebaut. Ebenfalls in die Berichtsperiode fällt der erfolgreiche Verkauf der Beteiligung an Proma Energie, nachdem der Mitaktionär NOK (Axpo-Gruppe) seine Kaufoption ausgeübt hat. Dagegen wurde im Sinne einer mittelfristigen Anlage eine Position am Sarasin New Power Fund aufgebaut, die sich bereits im September erfreulich auf die Performance ausgewirkt hat. Gegen Ende der Berichtsperiode ist ebenfalls neu die Beteiligung am deutschen, börsenkotierten, Solarunternehmen Sunways AG aufgebaut worden. Inzwischen hält New Energies Invest im Sinne einer strategischen Beteiligung rund 2.9% am Unternehmen. Nach Ablauf der Berichtsperiode wurde die Beteiligung an Pelamis Wave Power (vormals Ocean Power Delivery) nochmals leicht erhöht.

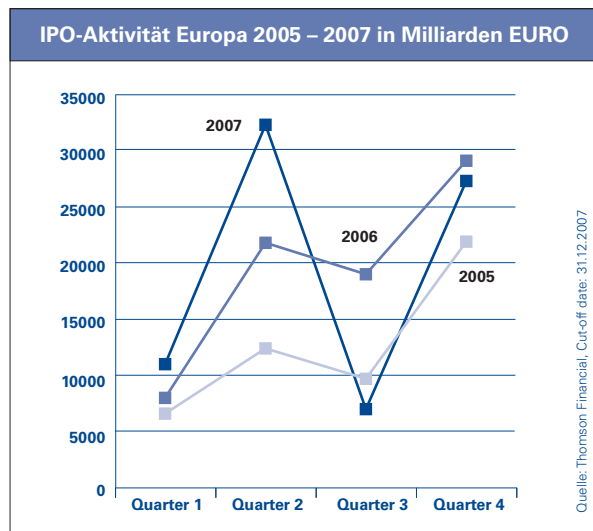
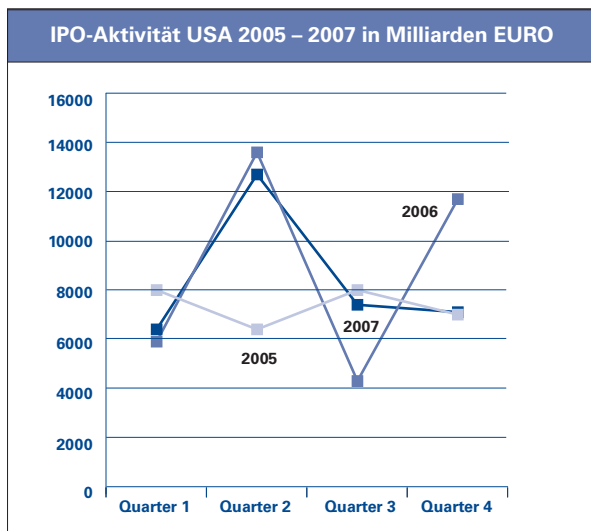
Weitere Informationen erhalten Sie über www.newenergies.ch oder durch Kontaktaufnahme mit unserem Herrn Georg Fankhauser. Tel. ++41 61 206 99 66.



* investiertes Kapital in % des Gesamtvermögens. ** NUV = Nettoumlaufvermögen exkl. kurzfristige Darlehen. *** NEI Quartalsbericht III/2007 (ungeprüft).

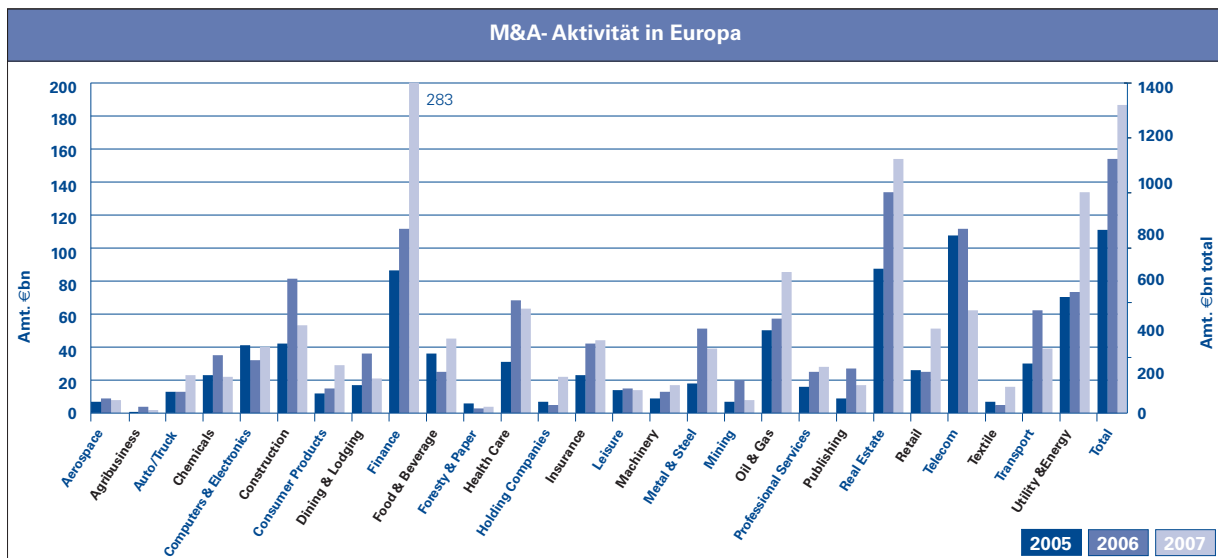
Rekordjahr an den M&A-Märkten und gute Umsätze bei den IPOs in 2007

Nach zwei erfolgreichen Jahren an den weltweiten M&A-Märkten konnte das Jahr 2007 mit einer weiteren Steigerung und zugleich mit einem Umsatzrekord abgeschlossen werden.



Quelle: Thomson Financial, Cut-off date: 31.12.2007

Die IPO-Aktivitäten an den europäischen Märkten waren im vergangenen Jahr gegenüber den USA mehr als doppelt so hoch, sowohl was die Umsätze, als auch die Anzahl der IPOs betrifft. Das Jahr 2007 wurde in Europa mit einem Volumen von über € 77 Mrd. bei 452 erfolgreichen IPOs abgeschlossen. Im US-Markt wurden im vergangenen Jahr 201 IPOs mit einem Gesamtvolumen von € 33 Mrd. realisiert. Aufgrund der Kreditmarktkrise in Amerika im vierten Quartal haben sich dort die Aktivitäten verlangsamt und konnten das Niveau des Vorjahres nicht erreichen. In Europa hat sich die Anzahl der IPOs im vierten Quartal 2007 wieder deutlich erhöht.



Quelle: Dealogic Cut-off date: 31.12.2007

Nach der Euphorie im ersten Halbjahr 2007 an den europäischen M&A-Märkten wurde die Stimmung durch die Bankenkrise speziell im letzten Quartal etwas gedämpft. Dennoch konnten die M&A-Märkte Rekordergebnisse verzeichnen. Alle 12'050 an EVCA* gemeldeten und abgeschlossenen M&A-Transaktionen bildeten einen Wert von € 1'296 Mrd. Bei einer fast gleichen Anzahl von Transaktionen gegenüber dem Jahre 2006 haben sich die Transaktionsvolumen um insgesamt 21% erhöht, was einem durchschnittlichen Wachstum pro Transaktion von € 90 Mio. in 2006 auf € 108 Mio. in 2007 bedeutet. Der führende Sektor an Transaktionswert war im 2007 die Branche Finanzdienstleistungen mit € 283 Mrd. gefolgt von der Immobilienbranche mit € 152 Mrd.

Annual GDP Growth Forecast January 2008		
	2008	2009
Euro Zone	1.8	2.0
UK	1.9	2.2
Denmark	1.6	1.7
Sweden	2.7	2.6
US	1.8	2.6
Switzerland*	2.3	2.1

Quelle: The Economist, 31.12.2007, *BAK

Der Wachstumstrend für die wichtigsten europäischen Volkswirtschaften wie auch für die USA wurde im Vergleich zur Vorjahresprognose abgeschwächt. Das aktuelle Jahr steht im Zeichen der Konsolidierung. Die ersten Prognosen für das kommende Jahr 2009 zeigen wieder eine Erholung (Vgl. Abb. Annual GDP Growth Forecast) und deuten darauf hin, dass die Kreditkrise nur eine kurzfristige Erscheinung war und nach der Konsolidierung in 2007 wieder Wachstumspotential besteht.

*EVCA = European Private Equity and Venture Capital Association

**Für Informationen
betreffend unserer Projekte:**

Hauptsitz
Remaco Merger AG
Hirzbodenweg 103
Postfach 317
CH – 4020 Basel
Tel. +41(0)61 206 99 66
Fax +41(0)61 271 19 50
www.remaco.com
remaco@remaco.com

Member of SECA,
the Swiss Private Equity &
Corporate Finance Association

**Für Informationen
betreffend Advisory Services
und Wealth Management:**

Internationale Treuhand AG
Hirzbodenweg 103
Postfach 317
CH – 4020 Basel
Tel. +41(0)61 319 51 51
Fax +41(0)61 319 52 52
www.itag.ch
itag@itag.ch

Remaco-Faxnummer:

siehe Seite 11

Wir freuen uns sehr, Ihnen unser **merger bulletin Nr. 97** zu überreichen. Übermitteln Sie uns ein E-Mail, Fax, schreiben Sie uns oder rufen Sie ganz einfach an, wenn Sie mehr über die in diesem Bulletin ausgedruckten Projekte erfahren möchten. Remaco-Adressen und Namen der verantwortlichen Projektleiter finden Sie auf der zweiten und zweitletzten Seite des Bulletins. Bitte notieren Sie für uns:

Ich möchte mich über folgende Angebote/ Gesuche informieren lassen

Informieren Sie mich über die Beratungsleistungen von Remaco

Korrigieren Sie meine Adresse

Nehmen Sie meine Adresse auf und senden Sie mir in Zukunft das Bulletin elektronisch an folgende E-Mail-Adresse:

Senden Sie mir kein Bulletin mehr

Ein Unternehmensverkauf/-kauf steht zur Diskussion, kontaktieren Sie mich diskret unter:

Das Remaco-Team erwartet Ihre Reaktionen mit Interesse.

Bitte informieren Sie mich über die Dienstleistungen der Internationalen Treuhand Gruppe

It is with pleasure that we send you our **merger bulletin No. 97**. Contact us by e-mail, fax, mail or phone if you like to receive more information about any of the projects outlined in this Bulletin. You will find the remaco team on the second page and the addresses of Remaco on the page 11 of our Bulletin. Please tick or complete as appropriate:

I would like to know more about the following Offers/Searches

Tell me about the Remaco counselling services

Correct my address

Send me the Remaco Bulletin at the following e-mail-address:

Take me off the Bulletin mailing list

A company sale/acquisition is under discussion. Please contact me discretely on:

The Remaco team looks forward to hearing from you.

Tell me about the International Trust Group services

Nous avons le plaisir de vous remettre notre exemplaire du **merger remaco No 97**. Si vous désirez des renseignements plus précis sur les offres et demandes de cette édition, il suffit de nous contacter par E-mail, par fax, par correspondance, ou simplement par téléphone. Vous trouverez les noms des responsables en page 2 et les adresses Remaco en page 11 du bulletin. Nous vous prions de nous faire connaître vos souhaits:

J'aimerais être informé sur les demandes/offres suivantes:

Informez-moi sur les prestations de Remaco

Veuillez corriger mon adresse

Veuillez m'envoyer votre Bulletin à mon E-mail-Adresse suivante :

Ne m'envoyez plus votre Bulletin

Une cession/acquisition d'entreprise est envisagée, veuillez me contacter discrètement sous :

L'équipe Remaco est à votre écoute!

Informez-moi sur les prestations de la Fiduciaire Internationale

**P.P.**

CH-4002 Basel

merger bulletin